Sparkasse
Muldental

Stellenausschreibung

Im Wege einer Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Filialbereichsleiter (m/w/d) in Vollzeit oder Teilzeit (mindestens 32 Wochenstunden).

In dieser Position sind Sie dem Marktbereichsleiter unterstellt.

Ihre Chance

Sie tragen die Verantwortung für die ganzheitliche und kundenorientierte Beratung der Privatkunden und ausgewählter Vereine in Ihrem Filialbereich. Sie sorgen für die Erfüllung der Vertriebsziele, die Einhaltung der Risikorestriktionen sowie einen reibungslosen Geschäftsablauf. Sie führen und entwickeln die Ihnen unterstellten Potenzialkundenberater.

Wir bieten Ihnen eine den Anforderungen der Stelle entsprechende Vergütung nach dem TVöD-S. Die Stelle ist mit der Entgeltgruppe 11 nach der Entgeltordnung zum TVöD bewertet.

Ihre Hauptaufgaben:
Führungsaufgaben
Beratung des Vorstandes in fachlichen und personellen Angelegenheiten sowie bei der Planung der strategischen Gesamtausrichtung der Sparkasse
Sicherstellung der Kommunikation im Verantwortungsbereich und abteilungsübergreifend
Personal- und Fachverantwortung für die unterstellten Mitarbeiter einschließlich Personaldisposition
Beurteilung der Mitarbeiter, Erkennen von Mitarbeiterpotenzialen und Einleitung von Personalentwicklungsmaßnahmen
Mitwirkung bei der Personalauswahl und -bemessung
Absicherung der Berufsausbildung entsprechend Ausbildungsplan
Wahrnehmung der Kompetenzen gemäß Kompetenzkatalog
Sicherstellung der kooperativen Zusammenarbeit mit anderen Organisationseinheiten
Wahrnehmung wichtiger Repräsentationsaufgaben in Abstimmung mit anderen verantwortlichen Mitarbeitern
Planung, Organisation und Überwachung des Geschäftsablaufs im eigenen Bereich
Optimierung der Arbeitsabläufe und Steigerung der Produktivität

Sparkasse
Muldental

Ihre Hauptaufgaben:

- Weiterentwicklung der unterstellten Mitarbeiter durch kontinuierliches Training, Vertriebscoaching und Feedback unter Anwendung des Führungshandbuches für Führungskräfte im Vertrieb
- Definition und Vereinbarung klarer quantitativer und qualitativer Anforderungen sowie Maßstäbe zur Ergebnismessung (Ziele) mit den unterstellten Mitarbeitern
- Analyse, Steuerung und Überwachung des Vertriebsergebnisses im eigenen Bereich
- Ergebnis- und Ergebnisentwicklungsverantwortung für den Vertrieb im eigenen Bereich
- Steuerung der Vertriebsressourcen
- Initiierung, Steuerung und Umsetzungscontrolling von Vertriebsmaßnahmen im eigenen Bereich
- Sicherstellung der Einhaltung der Vertriebs- und Qualitätsstandards

Allgemeine Aufgaben

- Informationsaustausch und Abstimmung mit den Filialbereichsleitern und dem zuständigen Marktbereichsleiter
- Planung, Organisation und Überwachung der Geschäftsabläufe sowie Sicherstellung eines reibungslosen Ablaufes in den zugeordneten Filialen
- Überwachung und Pflege der Organisationsrichtlinien
- Optimierung der Arbeitsabläufe
- Umsetzung der Vertriebsstrategie Privatkunden
- fachliche Beratung und Unterstützung anderer Organisationseinheiten bei der Projektarbeit
- Sicherstellung der Einhaltung der gesetzlichen Vorschriften
- fachliche Begleitung und Nachbereitung von internen und externen Prüfungen
- Wahrnehmung von Repräsentationsaufgaben im Filialbereich

Vertriebliche Aufgaben

- Kundenverantwortung für ausgewählte Kunden, insbesondere „Meinungsbildner“ und regionale Persönlichkeiten sowie ausgewählte Vereine
- Akquisition und ggf. Überleitung von Neukunden mit Potenzial
- Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen

Sparkasse
Muldental

Ihr Profil

Wir suchen Sie, wenn Sie

- mehrjährige Berufserfahrung und ausgewiesene Fachexpertise im zu verantwortenden Aufgabenbereich haben
- erste Leitungs- und Führungserfahrung oder hohes Entwicklungspotenzial zur Führungskraft haben
- das Produktportfolio der Sparkasse und ihrer Verbundpartner im Privatkundengeschäft kennen
- herausragend vertriebsstark sind und vertriebliche Chancen erkennen
- Problemlösungs- und Umsetzungskompetenz haben
- entscheidungsfreudig, durchsetzungsstark und verantwortungsbereit sind
- souverän handeln und auftreten
- Sozialkompetenz haben
- eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit haben
- leistungsbereit und belastbar sind
- sich selbst motivieren können
- analytische Fähigkeiten besitzen
- unternehmerisch denken
- digitale Kompetenzen haben und sich aktiv mit den digitalen Angeboten der Sparkassen-Finanzgruppe auseinandersetzen

Folgende Qualifikationen werden erwartet:

- betriebswirtschaftliches Fachhochschulstudium, z. B. Sparkassenbetriebswirt, Bankbetriebswirt (Frankfurt School of Finance & Management) und
- qualifizierte Aus- und Fortbildung mit Schwerpunkt im Bereich Privatkundenbetreuung

Sollten Sie die o. g. Qualifikationen derzeit nicht erfüllen, besteht die Möglichkeit, diese im Rahmen eines individuellen Personalentwicklungsplans zeitnah zu erwerben.

Ihre Bewerbung

Wenn Sie Teil unseres Teams werden möchten, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung. Diese senden Sie bitte bis zum 28.04.2024 unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an die Sparkasse Muldental, Abteilung Personalmanagement, Straße des Friedens 25, 04668 Grimma oder online an team.personal@spk-muldental.de. Ihre Fragen beantwortet Ihnen gerne unser Abteilungsleiter Personalmanagement, Sven Graupner (Tel. 03437 991-1820).

Ausführliche Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auf unserer Webseite www.spk-muldental.de.

= = =